



## Coca-Cola FEMSA anuncia resultados del tercer trimestre 2020

Ciudad de México, 26 de octubre de 2020, Coca-Cola FEMSA, S.A.B. de C.V. (BMV: KOF UBL, NYSE: KOF) (“Coca-Cola FEMSA”, “KOF” o la “Compañía”), el embotellador público más grande de productos Coca-Cola en el mundo en términos de volumen de ventas, anunció hoy sus resultados consolidados para el tercer trimestre y los primeros nueve meses de 2020.

### DATOS RELEVANTES OPERATIVOS Y FINANCIEROS DEL TERCER TRIMESTRE

- El volumen consolidado disminuyó 4.1%, una mejora secuencial en comparación con el segundo trimestre, dado que se relajaron gradualmente las medidas de confinamiento y distanciamiento social relacionadas con COVID-19. El volumen incrementó en Brasil, Guatemala y Uruguay.
- Los ingresos disminuyeron 4.0%, mientras que los ingresos comparables se mantuvieron estables. Las iniciativas de precio y de optimización de ingresos en nuestras operaciones y otros ingresos de operación extraordinarios relacionados con la recuperación de impuestos en Brasil, fueron parcialmente contrarrestados por los efectos de mezcla desfavorables en nuestros territorios, junto con un efecto negativo de conversión de la mayoría de nuestras monedas operativas en Sudamérica. Principalmente por un efecto de traducción desfavorable del 16% del Real brasileño.
- La utilidad de operación incrementó 1.5%, mientras que en términos comparables incrementó 7.1%. Menores precios de resina PET, iniciativas de cobertura favorables, eficiencias en gastos de operación y un efecto de impuestos extraordinario en Brasil fueron parcialmente contrarrestados por un efecto de mezcla desfavorable, mayores costos de concentrado y la depreciación en la tasa de cambio promedio de la mayoría de nuestras monedas operativas aplicada al costo de materia prima denominada en U.S. dólares.
- La utilidad neta mayoritaria disminuyó 38.8%, impactada principalmente por otros gastos no operativos por Ps. 1,813 millones. Excluyendo este efecto, la utilidad neta mayoritaria hubiese incrementado 6.2%.
- La utilidad por acción<sup>1</sup> fue de Ps. 0.15 (utilidad por unidad fue de Ps. 1.17 y por ADS de Ps. 11.72).

#### RESUMEN FINANCIERO DE LOS RESULTADOS DEL TERCER TRIMESTRE Y DE LOS PRIMEROS NUEVE MESES

Cambio contra el mismo periodo del año anterior

		Ingresos totales		Utilidad bruta		Utilidad de operación		Utilidad neta mayoritaria	
		3T 2020	Acumulado 2020	3T 2020	Acumulado 2020	3T 2020	Acumulado 2020	3T 2020	Acumulado 2020
<b>Reportado</b>	Consolidado	(4.0%)	(5.3%)	(1.4%)	(5.3%)	1.5%	(5.6%)	(38.8%)	(29.5%)
	México y Centroamérica	(4.8%)	(2.8%)	(0.6%)	(0.2%)	5.9%	6.6%		
	Sudamérica	(3.0%)	(8.6%)	(2.6%)	(13.1%)	(4.6%)	(25.0%)		
<b>Comparable<sup>(2)</sup></b>	Consolidado	0.0%	(1.9%)	2.1%	(2.3%)	7.1%	(1.6%)		
	México y Centroamérica	(6.7%)	(4.9%)	(2.5%)	(2.3%)	4.1%	4.9%		
	Sudamérica	10.7%	2.8%	10.9%	(2.4%)	12.2%	(13.6%)		

### John Santa María, Director General de Coca-Cola FEMSA, comentó:

“Frente a lo que todavía es un entorno operativo muy complejo, me alienta ver mejoras secuenciales en la mayoría de nuestros mercados. Estas tendencias positivas no sólo son impulsadas por una gradual recuperación en la movilidad de los consumidores, sino también por nuestras iniciativas de portafolio, mejoras en la ejecución en el punto de venta y al incansable esfuerzo y compromiso de todos los colaboradores de Coca-Cola FEMSA. En consecuencia, a pesar de una disminución de 4.0% en los ingresos para el trimestre, logramos aumentar nuestra utilidad de operación en un 1.5%, mientras que expandimos nuestro margen de flujo operativo en 90 puntos base. Es importante destacar que nuestra división de México y Centroamérica continuó mejorando su rentabilidad, impulsada por mejores precios de las materias primas y a nuestro continuo enfoque en ahorros y eficiencias, generando un crecimiento de la utilidad de operación de 5.9% y una expansión en el margen de flujo operativo para alcanzar 23.0%. Además, nuestra división Sudamérica mostró una importante recuperación secuencial, impulsada principalmente por un fuerte crecimiento de volumen de nuestras operaciones en Brasil.

Estoy optimista por la resiliencia que ha mostrado nuestro negocio, a medida que continuamos reforzando nuestro portafolio para ofrecer más asequibilidad a nuestros consumidores y transformamos nuestras capacidades operativas para asegurar un crecimiento rentable a largo plazo. Seguimos comprometidos con generar valor económico y contribuir positivamente a la sociedad y al medio ambiente. Estoy seguro que las medidas estructurales que estamos implementando continuarán brindando resultados y oportunidades sólidas en el futuro.”

<sup>(1)</sup> Utilidad trimestral / acciones en circulación. La utilidad por acción (UPA) para todos los periodos se ajusta para dar efecto a la división (split) resultando en 16,806.7 millones de acciones en circulación. Para la comodidad del lector, una unidad KOF UBL está compuesta de 8 acciones (3 acciones de Serie B y 5 acciones de Serie L); la utilidad por unidad es igual a la UPA multiplicada por 8. Cada ADS representa 10 unidades de KOF UBL.

<sup>(2)</sup> Favor de consultar la página 9 para obtener nuestra definición de “comparable” y la descripción de los factores que afectan la comparabilidad en nuestro desempeño financiero y operativo.



## EVENTOS RELEVANTES

- Como fue el caso en el tercer trimestre del 2019, dada una decisión favorable de las autoridades fiscales brasileñas, Coca-Cola FEMSA obtuvo el derecho de recuperar ciertos pagos de impuestos hechos en años anteriores en Brasil; resultando en un efecto positivo extraordinario en sus resultados trimestrales, que afectan principalmente a otros ingresos de operación y otros gastos de operación, netos. El monto extraordinario neto total por efectos de impuestos en Brasil en la utilidad de operación es de Ps. 1,609 millones en comparación con Ps. 1,139 millones para el mismo periodo del año anterior. Lo que resulta en un efecto neto de Ps. 470 millones para el tercer trimestre de 2020.
- El primero de septiembre del 2020, la Compañía cerró exitosamente su primera colocación de un Bono Verde en el mercado de capitales internacional por US\$ 705 millones con vencimiento en 2032 con referencia al bono del tesoro de los Estados Unidos de América + 120 puntos base, resultando en un cupón de 1.850%. El Bono Verde ayudará a la Compañía a alcanzar sus metas ambientales y a contribuir a los objetivos de desarrollo sostenible de la Organización de las Naciones Unidas. Al 30 de septiembre de 2020, la Compañía tenía una posición de caja de más de Ps. 58,000 millones.
- El 30 de septiembre del 2020, la Compañía anunció que su *Joint Venture* con The Coca-Cola Company (Compañía Panameña de Bebidas, S.A.P.I. de C.V.) vendió exitosamente el 100% de su participación accionaria en Estrella Azul, una empresa de productos lácteos en Panamá.
- El 3 de noviembre de 2020 Coca-Cola FEMSA pagará la segunda exhibición del dividendo correspondiente al 2019 por el monto equivalente a Ps. 0.6075 por acción (equivalente a Ps. 4.86 por unidad).

## INFORMACIÓN PARA LA CONFERENCIA TELEFÓNICA



Lunes 26 de octubre de 2020  
11:00 A.M. EST  
9:00 A.M. Tiempo de CDMX



John Anthony Santa Maria, Director General  
Constantino Spas, Director de Administración y Finanzas  
Jorge Collazo, Responsable de Relación con Inversionistas

Para participar en la conferencia telefónica, favor de marcar:

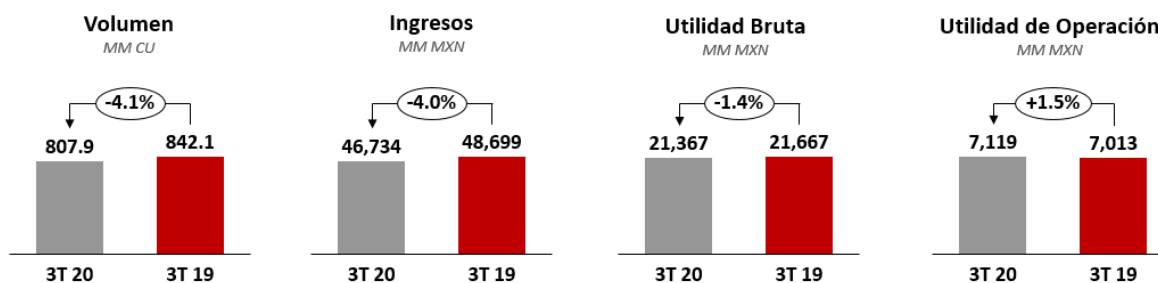
México: 01 800 062 2962  
Nacional E.U.: 888 394 8218  
Internacional: +1 323 701 0225  
Código de participación: 9876896



Webcast:  
<http://bit.do/KOF3T20>



## RESULTADOS CONSOLIDADOS DEL TERCER TRIMESTRE



### RESULTADOS CONSOLIDADOS DEL TERCER TRIMESTRE

Expresado en millones de pesos mexicanos	Reportado			Comparable <sup>(1)</sup>
	3T 2020	3T 2019	Δ%	Δ%
Ingresos totales	46,734	48,699	(4.0%)	0.0%
Utilidad bruta	21,367	21,667	(1.4%)	2.1%
Utilidad de operación	7,119	7,013	1.5%	7.1%
Flujo operativo <sup>(2)</sup>	10,075	10,069	0.1%	4.7%

**Volumen** disminuyó 4.1% a 807.9 millones de cajas unidad, el cual fue afectado por las medidas de confinamiento y distanciamiento social como resultado de la pandemia de COVID- 19. Esta disminución fue impactada principalmente por una caída en el volumen de México y Centroamérica, parcialmente compensado por un crecimiento en el volumen de Brasil, Guatemala y Uruguay.

**Ingresos totales** disminuyeron 4.0% a Ps. 46,734 millones. Esta cifra incluye un ingreso extraordinario en otros ingresos de operación relacionado con el derecho a recuperar el pago de ciertos impuestos en Brasil. Nuestros ingresos totales fueron impactados por la disminución en el volumen, un efecto de mezcla desfavorable, así como el efecto negativo de conversión resultante de la depreciación de la mayoría de nuestras monedas operativas en Sudamérica en comparación con el peso mexicano. Estos efectos fueron parcialmente compensados por iniciativas de precio y optimización de ingresos en nuestros territorios. Sobre una base comparable, los ingresos totales se hubiesen mantenido estables.

**Utilidad bruta** disminuyó 1.4% a Ps. 21,367 millones y el margen bruto se expandió 120 puntos base a 45.7%. El entorno favorable de materias primas, nuestras iniciativas de optimización de ingresos y nuestra posición favorable de cobertura de divisas, fueron contrarrestados por i) efectos desfavorables de mezcla; ii) mayores costos de concentrado en Brasil, relacionados con una reducción del crédito fiscal sobre el concentrado comprado en la Zona Franca de Manaus; iii) mayores costos de concentrado en México; y iv) la depreciación en el tipo de cambio promedio de la mayoría de nuestras monedas, aplicada a nuestros costos de materia prima denominados en U.S. dólares. Sobre una base comparable, la utilidad bruta hubiese incrementado 2.1%.

<sup>(1)</sup> Por favor, consulte la página 9 para nuestra definición de "comparable" y una descripción de los factores que afectan a la comparabilidad de nuestro desempeño financiero y operativo.

<sup>(2)</sup> Flujo Operativo = utilidad de operación + depreciación + amortización y otros cargos virtuales de operación.



**Utilidad de operación** incrementó 1.5% a Ps. 7,119 millones y el margen de operación se expandió 80 puntos base a 15.2%. Este incremento fue impulsado principalmente por eficiencias en gastos laborales, de mantenimiento y mercadotecnia junto con la recuperación de ciertos impuestos en Brasil. Adicionalmente, el mismo periodo del año anterior incluyó pagos de indemnizaciones como resultado de la reestructura relacionada con nuestro programa de eficiencias *Fuel for Growth*. Este incremento fue parcialmente contrarrestado por una caída en la utilidad bruta. El monto neto total de los efectos fiscales extraordinarios en Brasil este trimestre es de Ps. 1,609 millones. Sobre una base comparable, la utilidad de operación hubiese incrementado 7.1%.

**Resultado integral de financiamiento** registró un gasto de Ps. 1,421 millones comparado con un gasto de Ps. 1,430 millones en el mismo periodo de 2019.

Este trimestre la Compañía tuvo una reducción en el gasto financiero, neto, comparado con el mismo periodo de 2019. Esta reducción fue impulsada principalmente por el pago de nuestro bono denominado en U.S. dólares con vencimiento en febrero 2020 y el prepagado de nuestra deuda con vencimiento en 2023 denominada en U.S. dólares, parcialmente contrarrestado por nuevos financiamientos de corto-plazo incurridos en el primer trimestre de 2020, como medida preventiva para reforzar la posición de caja de la Compañía. Además, se registró una ganancia de Ps. 117 millones en posiciones monetarias en subsidiarias inflacionarias comparado con una ganancia de Ps. 103 millones durante el mismo periodo del año anterior.

Estos efectos fueron parcialmente contrarrestados por una pérdida cambiaria de Ps. 135 millones, que fue impulsada por la apreciación del peso al aplicarlo a nuestra posición de caja en U.S. dólares.

**Tasa de impuesto** como porcentaje de la utilidad antes de impuesto representó el 33.7% comparado con 25.9% durante el mismo periodo del año anterior. Este incremento se debió principalmente a un aumento en otros gastos no operativos y deterioros durante el tercer trimestre del 2020.

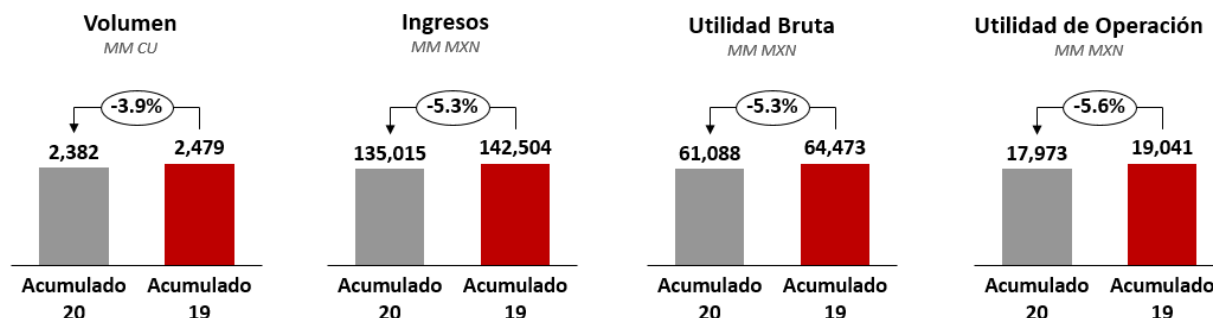
**Utilidad neta de la participación controladora** alcanzó Ps. 2,463 millones comparado con Ps. 4,027 millones durante el mismo periodo del año pasado. Esta disminución fue impulsada principalmente por un gasto extraordinario no operativo relacionado con la venta de Estrella azul en Panamá y un deterioro reconocido en nuestro *joint-venture* de bebidas no carbonatadas en Brasil. Excluyendo los efectos extraordinarios no operativos, nuestra utilidad neta mayoritaria hubiese incrementado 6.2%. La utilidad por acción<sup>1</sup> fue de Ps. 0.15 (la utilidad por unidad fue de Ps. 1.17 y por ADS de Ps. 11.72).

---

<sup>(1)</sup> Utilidad trimestral / acciones en circulación. La utilidad por acción (UPA) para todos los periodos se ajusta para dar efecto a la división (split) resultando en 16,806.7 millones de acciones en circulación. Para la comodidad del lector, una unidad KOF UBL está compuesta de 8 acciones (3 acciones de Serie B y 5 acciones de Serie L); la utilidad por unidad es igual a la UPA multiplicada por 8. Cada ADS representa 10 unidades de KOF UBL.



## RESULTADOS CONSOLIDADOS DE LOS PRIMEROS NUEVE MESES



### RESULTADOS CONSOLIDADOS DE LOS PRIMEROS NUEVE MESES

	Reportado			Comparable <sup>(1)</sup>
	Acumulado 2020	Acumulado 2019	Δ%	Δ%
<i>Expresado en millones de pesos mexicanos</i>				
Ingresos totales	135,015	142,504	(5.3%)	(1.9%)
Utilidad bruta	61,088	64,473	(5.3%)	(2.3%)
Utilidad de operación	17,973	19,041	(5.6%)	(1.6%)
Flujo operativo <sup>(2)</sup>	27,363	27,726	(1.3%)	2.2%

**Volumen** disminuyó 3.9% a 2,382.2 millones de cajas unidad en los primeros nueve meses del 2020 en comparación con el mismo periodo del 2019, impactado por las medidas de confinamiento y distanciamiento social como resultado de la pandemia de COVID-19, parcialmente compensado por un crecimiento en Guatemala.

**Ingresos totales** disminuyeron 5.3% a Ps. 135,015 millones en los primeros nueve meses de 2020 en comparación con el mismo periodo del 2019. Esta cifra incluye un ingreso extraordinario en otros ingresos de operación relacionado con el derecho a recuperar el pago de ciertos impuestos en Brasil. Nuestros ingresos totales fueron impactados por un efecto de mezcla desfavorable y por el efecto negativo de conversión resultante de la depreciación de todas nuestras monedas operativas en Sudamérica en comparación con el peso mexicano. Estos efectos fueron parcialmente compensados por iniciativas de precio y optimización de ingresos en nuestros territorios. Sobre una base comparable, los ingresos totales hubiesen disminuido 1.9%.

**Utilidad bruta** disminuyó 5.3% a Ps. 61,088 millones en los primeros nueve meses de 2020 en comparación con el mismo periodo del 2019 y el margen bruto se mantuvo en 45.2%. El entorno favorable de materias primas, nuestras iniciativas de optimización de ingresos y nuestra posición favorable de cobertura de divisas, fueron contrarrestados por; i) efectos desfavorables de mezcla; ii) mayores costos de concentrado en Brasil, relacionados con una reducción del crédito fiscal sobre el concentrado comprado en la Zona Franca de Manaus; iii) mayores costos de concentrado en México; y iv) la depreciación en el tipo de cambio promedio de la mayoría de nuestras monedas, aplicada a nuestros costos de materia prima denominados en U.S. dólares. Sobre una base comparable, la utilidad bruta hubiese disminuido 2.3%.

<sup>(1)</sup> Por favor, consulte la página 9 para nuestra definición de "comparable" y una descripción de los factores que afectan a la comparabilidad de nuestro desempeño financiero y operativo.

<sup>(2)</sup> Flujo Operativo = utilidad de operación + depreciación + amortización y otros cargos virtuales de operación.



**Utilidad de operación** disminuyó 5.6% a Ps. 17,973 millones en los primeros nueve meses de 2020 en comparación con el mismo periodo del 2019 y el margen de operación se contrajo 10 puntos base a 13.3%. Nuestras eficiencias en gastos laborales, de mantenimiento y mercadotecnia junto con la recuperación de ciertos impuestos en Brasil, fueron contrarrestadas principalmente por una caída en la utilidad bruta. Adicionalmente, el mismo periodo del año anterior incluyó indemnizaciones por pagos de reestructura relacionados con nuestro programa de eficiencias *Fuel for Growth*. Sobre una base comparable, la utilidad de operación hubiese disminuido 1.6%.

**Resultado integral de financiamiento** registró un gasto de Ps. 4,889 millones durante los primeros nueve meses de 2020 comparado con un gasto de Ps. 4,566 millones en el mismo periodo de 2019.

El gasto de interés, neto, registró un incremento durante los primeros nueve meses impulsado principalmente por un gasto financiero no recurrente como resultado del prepago de nuestra deuda con vencimiento en 2023 denominada en U.S. dólares, relacionado con nuestras exitosas iniciativas de refinanciamiento de deuda realizadas durante el primer trimestre.

Adicionalmente, la Compañía incurrió en un financiamiento de corto plazo como medida preventiva para reforzar la posición de caja. Estos efectos fueron parcialmente contrarrestados por prepagos de deuda.

Este incremento fue parcialmente compensado por una ganancia cambiaria de Ps. 357 millones, como resultado de un efecto positivo en nuestra exposición de caja en U.S. dólares por la depreciación del peso mexicano, y una ganancia de Ps. 288 millones en posiciones monetarias en subsidiarias inflacionarias.

**Tasa de impuesto** como porcentaje de la utilidad antes de impuestos representó el 32.3% comparado con 27.4% durante los primeros nueve meses del año anterior. Este incremento se debió principalmente al incremento de otros gastos no operativos y el reconocimiento de deterioros durante el periodo.

**Utilidad neta de la participación controladora** alcanzó Ps. 7,119 millones en los primeros nueve meses de 2020 en comparación con Ps. 10,095 millones durante el mismo periodo del año pasado. La utilidad por acción<sup>1</sup> fue de Ps. 0.42 (la utilidad por unidad fue de Ps. 3.39 y por ADS de Ps. 33.89).

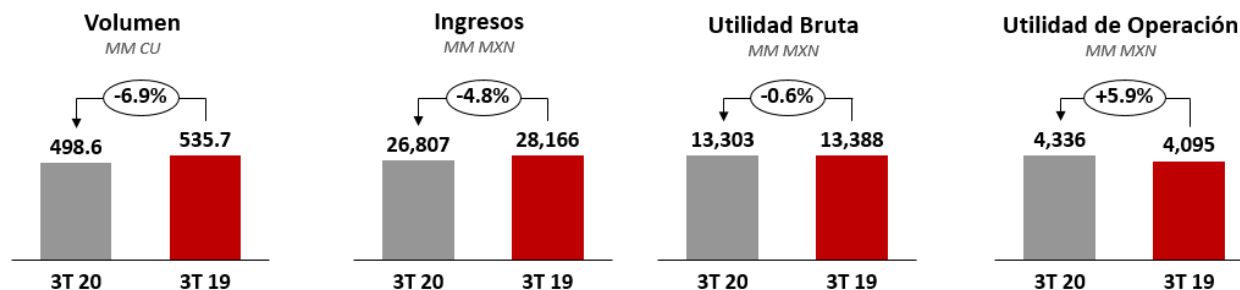
---

<sup>(1)</sup> Utilidad / acciones en circulación. La utilidad por acción (UPA) para todos los periodos se ajusta para dar efecto a la división (split) resultando en 16,806.7 millones de acciones en circulación. Para la comodidad del lector, una unidad KOF UBL está compuesta de 8 acciones (3 acciones de Serie B y 5 acciones de Serie L); la utilidad por unidad es igual a la UPA multiplicada por 8. Cada ADS representa 10 unidades de KOF UBL.



## RESULTADOS DEL TERCER TRIMESTRE DIVISIÓN MÉXICO Y CENTROAMÉRICA

(México, Guatemala, Costa Rica, Panamá, y Nicaragua)



### RESULTADOS DE DIVISIÓN MÉXICO Y CENTROAMÉRICA

Expresado en millones de pesos mexicanos	Reportado			Comparable <sup>(1)</sup>
	3T 2020	3T 2019	Δ%	Δ%
Ingresos totales	26,807	28,166	(4.8%)	(6.7%)
Utilidad bruta	13,303	13,388	(0.6%)	(2.5%)
Utilidad de operación	4,336	4,095	5.9%	4.1%
Flujo operativo <sup>(2)</sup>	6,175	5,922	4.3%	2.4%

**Volumen** disminuyó 6.9% a 498.6 millones de cajas unidad, impactado por las medidas de confinamiento y distanciamiento social como resultado de la pandemia de COVID- 19, junto con condiciones climáticas desfavorables en México. Estos efectos fueron parcialmente compensados por un crecimiento de volumen en Guatemala.

**Ingresos totales** disminuyeron 4.8% a Ps. 26,807 millones, debido principalmente a caídas de volúmenes y un efecto de mezcla desfavorable. Estos efectos fueron parcialmente contrarrestados por iniciativas de precio y optimización de ingresos en nuestros territorios junto con un efecto positivo de conversión de todas nuestras monedas operativa de Centroamérica en comparación con el peso mexicano. Sobre una base comparable, los ingresos totales hubiesen disminuido 6.7%.

**Utilidad bruta** disminuyó 0.6% a Ps. 13,303 millones, y el margen bruto se expandió 210 puntos base a 49.6%. impulsado principalmente por nuestras iniciativas de precios, menores precios de resina PET y una posición de cobertura de divisas favorable. Estos factores fueron parcialmente contrarrestados por un efecto desfavorable de mezcla, mayores costos de concentrado y la depreciación en el tipo de cambio promedio de la mayoría de nuestras monedas, aplicada a nuestros costos de materia prima denominados en U.S. dólares. Sobre una base comparable, la utilidad bruta hubiese disminuido 2.5%.

**Utilidad de operación** incrementó 5.9% a Ps. 4,336 millones en el tercer trimestre de 2020 y el margen de la utilidad de operación se expandió 170 puntos base a 16.2% durante el periodo, impulsado principalmente por eficiencias en gastos laborales, de mantenimiento y de mercadotecnia. Adicionalmente, el mismo periodo del año anterior incluyó pagos por indemnizaciones relacionados con nuestro programa de eficiencias *Fuel for Growth*. Sobre una base comparable, la utilidad de operación hubiese incrementado 4.1%.

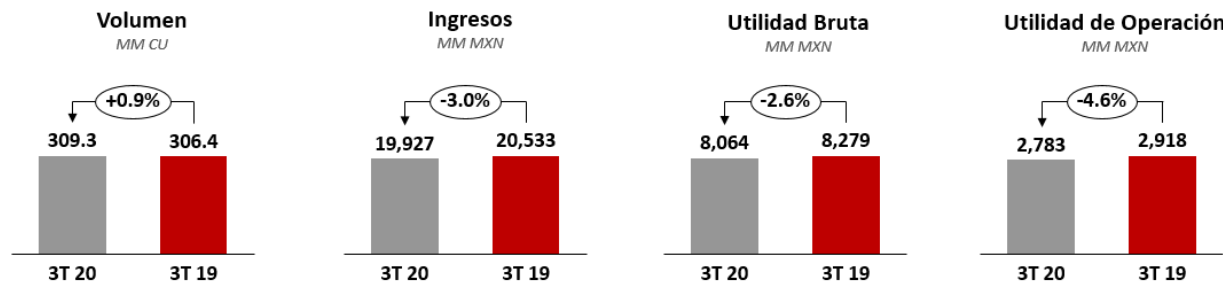
<sup>(1)</sup> Por favor, consulte la página 9 para nuestra definición de "comparable" y una descripción de los factores que afectan a la comparabilidad de nuestro desempeño financiero y operativo.

<sup>(2)</sup> Flujo Operativo = utilidad de operación + depreciación + amortización y otros cargos virtuales de operación.



## RESULTADOS DEL TERCER TRIMESTRE DIVISIÓN SUDAMÉRICA

(Brasil, Argentina, Colombia y Uruguay)



### RESULTADOS DE DIVISIÓN SUDAMÉRICA

Expresado en millones de pesos mexicanos	Reportado			Comparable <sup>(1)</sup>
	3T 2020	3T 2019	Δ%	Δ%
Ingresos totales	19,927	20,533	(3.0%)	10.7%
Utilidad bruta	8,064	8,279	(2.6%)	10.9%
Utilidad de operación	2,783	2,918	(4.6%)	12.2%
Flujo operativo <sup>(2)</sup>	3,899	4,147	(6.0%)	8.5%

**Volumen** incrementó 0.9% a 309.3 millones de cajas unidad, impulsado por un crecimiento de volumen en Brasil de 6.5% y en Uruguay de 3.4%, parcialmente contrarrestado por una disminución de volumen en Argentina y Colombia.

**Ingresos totales** disminuyeron 3.0% a Ps. 19,927 millones, esta cifra incluye un ingreso extraordinario en otros ingresos de operación relacionado con la recuperación de pagos de ciertos impuestos en Brasil. Nuestros ingresos totales fueron impactados por un efecto de mezcla desfavorable, contracción de volumen en Argentina y Colombia, y por el efecto negativo de conversión resultante de la depreciación de todas nuestras monedas operativas en Sudamérica en comparación con el peso mexicano. Estos efectos fueron parcialmente compensados por crecimiento de volumen en Brasil y Uruguay, junto con iniciativas de precio y optimización de ingresos. Sobre una base comparable, los ingresos totales hubiesen incrementado 10.7%.

**Utilidad bruta** disminuyó 2.6% a Ps. 8,064 millones y el margen bruto se expandió 20 puntos base a 40.5%. Esto es el resultado de menores precios de resina PET, nuestras iniciativas de optimización de ingresos y por una posición de cobertura de moneda favorable. Estos factores fueron parcialmente contrarrestados por efectos de mezcla desfavorables, mayores costos de concentrado en Brasil relacionados con la reducción del crédito fiscal sobre el concentrado comprado en la Zona Franca de Manaus y la depreciación del tipo de cambio promedio de todas nuestras monedas operativas de la división aplicado a nuestros costos de materia prima denominados en U.S. dólares. Sobre una base comparable, la utilidad bruta hubiese incrementado 10.9%.

**Utilidad de operación** disminuyó 4.6% a Ps. 2,783 millones en el tercer trimestre de 2020, causando una contracción del margen de 20 puntos base a 14.0%. Este resultado incluye eficiencias en gastos y la recuperación de ciertos impuestos en Brasil, junto con efectos de mezcla desfavorables y gastos adicionales relacionados con la recuperación de impuestos en Brasil. Estos efectos fueron parcialmente contrarrestados por una reducción en pagos de indemnización relacionados con nuestro programa de eficiencias *Fuel for Growth*. El monto neto total de efectos extraordinarios de impuesto en Brasil este trimestre es de Ps. 1609 millones. Sobre una base comparable, la utilidad de operación hubiese incrementado 12.2%.

<sup>(1)</sup> Por favor, consulte la página 9 para nuestra definición de "comparable" y una descripción de los factores que afectan a la comparabilidad de nuestro desempeño financiero y operativo.

<sup>(2)</sup> Flujo Operativo = utilidad de operación + depreciación + amortización y otros cargos virtuales de operación.





## DEFINICIONES

**Volumen** es expresado en cajas unidad. Una caja unidad se refiere a 192 onzas de producto terminado (24 porciones de 8 onzas) y, cuando se aplica a fuentes de soda se refiere al volumen de jarabe, polvos y concentrado que se necesita para producir 192 onzas de producto terminado.

**Transacciones** se refiere al número de unidades individuales (ej. una lata o una botella) vendidas, sin importar su tamaño o volumen o si son vendidas de forma individual o en paquete, excepto por fuentes de sodas, que representan múltiples transacciones con base en una medida estándar de 12 onzas de producto terminado.

**Utilidad de operación** es una métrica non-GAAP calculada como “utilidad bruta – gastos operativos – otros gastos operativos, neto + método de participación operativo (utilidad) pérdida en los resultados de asociadas”.

**Flujo operativo** es una métrica non-GAAP calculada como “utilidad de operación + depreciación + amortización y otros cargos virtuales de operación”.

**Utilidad por acción** es igual a “utilidad / acciones en circulación”. La utilidad por acción (UPA) para todos los períodos se ajusta para dar efecto a la división (split) resultando en 16,806,658,096 millones de acciones en circulación. Para la comodidad del lector, una unidad KOF UBL está compuesta de 8 acciones (3 acciones de Serie B y 5 acciones de Serie L); la utilidad por unidad es igual a la UPA multiplicada por 8. Cada ADS representa 10 unidades de KOF UBL.

## COMPARABILIDAD

Con el fin de proporcionar a nuestros lectores una representación más útil del desempeño financiero y operativo de nuestra compañía, a partir del primer trimestre del 2020, ajustamos nuestra metodología para calcular nuestras cifras comparables, sin excluir las operaciones hiperinflacionarias. Debido a este cambio, nuestro término “comparable” significa, con respecto a una comparación año tras año, el cambio de una medida dada excluyendo efectos de: (i) fusiones, adquisiciones y desinversiones; y (ii) efectos de conversión resultantes de los movimientos cambiarios. En la preparación de esta medida, la administración ha usado su mejor juicio, estimados y supuestos para mantener la comparabilidad.



## ACERCA DE LA COMPAÑÍA

Bolsa Mexicana de Valores, Clave de cotización: KOF UBL | NYSE (ADS), Clave de cotización: KOF | Razón de KOF UBL a KOF = 10:1

Coca-Cola FEMSA presenta informes, incluyendo reportes anuales y otras informaciones a la *U.S. Securities and Exchange Commission* (SEC), y la Bolsa Mexicana de Valores (BMV) de conformidad con las normas y los reglamentos de la SEC (que se aplican a los emisores privados extranjeros) y de la BMV. Las presentaciones que hacemos electrónicamente con la SEC y la BMV están disponibles para el público en Internet en el sitio web de la SEC en [www.sec.gov](http://www.sec.gov), el sitio web de la BMV en [www.bmv.com.mx](http://www.bmv.com.mx) y nuestro sitio web en [www.coca-colafemsa.com](http://www.coca-colafemsa.com).

Coca-Cola FEMSA, S.A.B. de C.V. es el embotellador más grande de productos Coca-Cola en el mundo por volumen de ventas. La Compañía produce y distribuye bebidas de las marcas registradas de The Coca-Cola Company, ofreciendo un amplio portafolio de 129 marcas a más de 261 millones de consumidores cada día. Con más de 80 mil empleados, la empresa comercializa y vende aproximadamente 3.4 mil millones de cajas unidad a través de casi 2 millones de puntos de venta al año. Operando 49 plantas de manufactura y 268 centros de distribución, Coca-Cola FEMSA está comprometida a generar valor económico, social y ambiental para todos sus grupos de interés en toda la cadena de valor. La Compañía es miembro del Índice de Sostenibilidad de Mercados Emergentes del Dow Jones, Índice de Sostenibilidad MILA Pacific Alliance del Dow Jones, FTSE4Good Emerging Index, y del índice S&P/ BMV total México ESG, entre otros índices. Sus operaciones abarcan ciertos territorios en México, Brasil, Guatemala, Colombia, Argentina, y, a nivel nacional, en Costa Rica, Nicaragua, Panamá, Uruguay y Venezuela a través de su inversión en KOF Venezuela. Para obtener más información, visite [www.coca-colafemsa.com](http://www.coca-colafemsa.com)



## INFORMACIÓN ADICIONAL

La información financiera presentada en este reporte fue preparada bajo las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

Este comunicado de prensa puede contener declaraciones a futuro referentes al desempeño futuro de Coca-Cola FEMSA, que deben ser tomadas como estimados de buena fe de Coca-Cola FEMSA. Estas declaraciones a futuro reflejan el punto de vista de las expectativas de la administración y están basadas en información actualmente disponible. Los resultados reales están sujetos a eventos futuros e incertidumbres, muchas de las cuales están fuera del control de Coca-Cola FEMSA, y podrían tener un impacto importante en el desempeño de la Compañía. Referencias a "U.S." son a dólares americanos. Este comunicado de prensa contiene conversiones de ciertas cifras en pesos a dólares americanos únicamente para comodidad del lector. Estas conversiones no deben ser interpretadas como declaraciones de que las cifras en pesos realmente representan tales cifras en dólares americanos o que pueden ser convertidas según las tasas indicadas.

(A continuación 6 páginas de tablas)



**COCA-COLA FEMSA**  
ESTADO DE RESULTADOS CONSOLIDADO  
Millones de pesos <sup>(1)</sup>

	Por el tercer trimestre de:					Para los primeros nueve meses de:						
	2020	% de Ing.	2019	% de Ing.	$\Delta\%$ Reportado	$\Delta\%$ Comparable <sup>(2)</sup>	2020	% de Ing.	2019	% de Ing.	$\Delta\%$ Reportado	$\Delta\%$ Comparable <sup>(2)</sup>
<b>Transacciones (millones de transacciones)</b>	4,185.2		5,037.8		-16.9%	-16.9%	12,473.1		14,888.0		-16.2%	-16.2%
<b>Volumen (millones de cajas unidad)</b>	807.9		842.1		-4.1%	-4.1%	2,382.2		2,479.3		-3.9%	-3.9%
Precio promedio por caja unidad	51.17		52.09		-1.8%		51.15		52.32		-2.2%	
Ventas netas	45,248		47,294		-4.3%		133,008		140,571		-5.4%	
Otros ingresos de operación	1,486		1,404		5.9%		2,006		1,933		3.8%	
<b>Ingresos totales <sup>(2)</sup></b>	46,734	100.0%	48,699	100.0%	-4.0%	0.0%	135,015	100.0%	142,504	100.0%	-5.3%	-1.9%
Costo de ventas	25,367	54.3%	27,032	55.5%	-6.2%		73,927	54.8%	78,030	54.8%	-5.3%	
<b>Utilidad bruta</b>	21,367	45.7%	21,667	44.5%	-1.4%	2.1%	61,088	45.2%	64,473	45.2%	-5.3%	-2.3%
Gastos de operación	14,216	30.4%	14,703	30.2%	-3.3%		42,320	31.3%	44,429	31.2%	-4.7%	
Otros gastos operativos, neto	3	0.0%	(63)	-0.1%	NA		526	0.4%	895	0.6%	-41.3%	
Método de participación operativo (utilidad) pérdida en los resultados de asociadas <sup>(3)</sup>	28	0.1%	15	0.0%	91.5%		270	0.2%	109	0.1%	146.6%	
<b>Utilidad de operación <sup>(5)</sup></b>	7,119	15.2%	7,013	14.4%	1.5%	7.1%	17,973	13.3%	19,041	13.4%	-5.6%	-1.6%
Otro gastos no operativos, neto	1,813	3.9%	2	0.0%	82669.9%		2,804	2.1%	75	0.1%	3652.8%	
Método de participación no operativo (utilidad) pérdida en los resultados de asociadas <sup>(4)</sup>	(15)	0.0%	16	0.0%	NA		(112)	-0.1%	(14)	0.0%	678.8%	
Gastos financieros	1,701		1,786		-4.8%		6,388		5,235		22.0%	
Productos financieros	298		365		-18.5%		853		907		-6.0%	
Gastos financieros, neto	1,403		1,421		-1.2%		5,536		4,328		27.9%	
Pérdida (utilidad) cambiaria	135		(38)		NA		(357)		166		NA	
(Utilidad) pérdida por posición monetaria en subsidiarias hiperinflacionarias	(117)		(103)		13.5%		(288)		(78)		269.7%	
(Utilidad) pérdida en instrumentos financieros	(0)		150		NA		(2)		150		NA	
Resultado integral de financiamiento	1,421		1,430		-0.6%		4,889		4,566		7.1%	
Utilidad antes de impuestos	3,899		5,564		-29.9%		10,392		14,415		-27.9%	
Impuestos	1,320		1,439		-8.3%		3,413		3,953		-13.7%	
Utilidad neta consolidada	2,579		4,125		-37.5%		6,980		10,462		-33.3%	
<b>Utilidad neta atribuible a la participación controladora</b>	2,463	5.3%	4,027	8.3%	-38.8%		7,119	5.3%	10,095	7.1%	-29.5%	
Participación no controladora	116	0.2%	98	0.2%	18.3%		(140)	-0.1%	367	0.3%	NA	
<b>Flujo operativo y CAPEX</b>												
	2020	% de Ing.	2019	% de Ing.	$\Delta\%$ Reportado	$\Delta\%$ Comparable <sup>(2)</sup>	2020	% de Ing.	2019	% de Ing.	$\Delta\%$ Reportado	$\Delta\%$ Comparable <sup>(2)</sup>
Utilidad de operación <sup>(5)</sup>	7,119	15.2%	7,013	14.4%	1.5%		17,973	13.3%	19,041	13.4%	-5.6%	
Depreciación	2,281		2,251		1.3%		6,853		6,699		2.3%	
Amortización y otros cargos virtuales	674		805		-16.2%		2,537		1,986		27.8%	
<b>Flujo operativo <sup>(6)(8)</sup></b>	10,075	21.6%	10,069	20.7%	0.1%	4.7%	27,363	20.3%	27,726	19.5%	-1.3%	2.2%
CAPEX	2,397		2,772		-13.5%		6,262		6,681		-6.3%	

<sup>(1)</sup> Excepto volumen y precio promedio por caja unidad.

<sup>(2)</sup> Favor de consultar las páginas 14 y 15 para el desglose de ingresos.

<sup>(3)</sup> Incluye método de participación en Jugos del Valle, Leao Alimentos, Estrella Azul, entre otros.

<sup>(4)</sup> Incluye método de participación en PIASA, IEQSA, Beta San Miguel, IMER y KSP Participaciones entre otros.

<sup>(5)</sup> La utilidad de operación y el flujo operativo son líneas presentadas como un métrica non-GAAP para conveniencia del lector.

<sup>(6)</sup> Flujo operativo = utilidad de operación + depreciación, amortización y otros cargos virtuales de operación

<sup>(7)</sup> Favor de consultar la página 9 para obtener nuestra definición de "comparable" y la descripción de los factores que afectan la comparabilidad en nuestro desempeño financiero y operativo.



División México y Centroamérica  
RESULTADO DE OPERACIONES

Millones de pesos <sup>(1)</sup>

	Por el tercer trimestre de:						Para los primeros nueve meses de:					
	2020	% of Ing.	2019	% of Ing.	Δ% Reportado	Δ% Comparable <sup>(6)</sup>	2020	% of Ing.	2019	% of Ing.	Δ% Reportado	Δ% Comparable <sup>(6)</sup>
Transacciones (millones de transacciones)	2,408.9		2,946.3		-18.2%	-18.2%	7,351.8		8,695.3		-15.5%	-15.5%
Volumen (millones de cajas unidad)	498.6		535.7		-6.9%	-6.9%	1,496.7		1,568.4		-4.6%	-4.6%
Precio promedio por caja unidad	53.72		52.53		2.3%		53.22		52.24		1.9%	
Ventas netas.	26,788		28,144				79,663		81,933			
Otros ingresos de operación.	19		22				47		64			
Ingresos totales <sup>(2)</sup>	26,807	100.0%	28,166	100.0%	-4.8%	-6.7%	79,711	100.0%	81,996	100.0%	-2.8%	-4.9%
Costo de ventas	13,504	50.4%	14,778	52.5%			40,474	50.8%	42,662	52.0%		
Utilidad bruta	13,303	49.6%	13,388	47.5%	-0.6%	-2.5%	39,236	49.2%	39,334	48.0%	-0.2%	-2.3%
Gastos de operación	8,860	33.1%	8,949	31.8%			26,046	32.7%	26,634	32.5%		
Otros gastos operativos, neto	96	0.4%	300	1.1%			610	0.8%	834	1.0%		
Método de participación operativo (utilidad) pérdida en los resultados de asociadas <sup>(3)</sup>	11	0.0%	45	0.2%			114	0.1%	168	0.2%		
Utilidad de operación <sup>(4)</sup>	4,336	16.2%	4,095	14.5%	5.9%	4.1%	12,467	15.6%	11,698	14.3%	6.6%	4.9%
Depreciación, amortización y otros cargos virtuales	1,840	6.9%	1,827	6.5%			5,794	7.3%	5,281	6.4%		
Flujo operativo <sup>(4)(5)</sup>	6,175	23.0%	5,922	21.0%	4.3%	2.4%	18,261	22.9%	16,979	20.7%	7.5%	5.6%

<sup>(1)</sup> Excepto volumen y precio por caja unidad.

<sup>(2)</sup> Favor de consultar las páginas 14 y 15 para el desglose de ingresos.

<sup>(3)</sup> Incluye método de participación en Jugos del Valle, Leao Alimentos, Estrella Azul, entre otros

<sup>(4)</sup> La utilidad de operación y el flujo operativo son líneas presentadas como una métrica non-GAAP para conveniencia del lector.

<sup>(5)</sup> Flujo operativo = utilidad de operación + depreciación, amortización y otros cargos virtuales de operación

<sup>(6)</sup> Favor de consultar la página 9 para obtener nuestra definición de "comparable" y la descripción de los factores que afectan la comparabilidad en nuestro desempeño financiero y operativo.

División Sudamérica  
RESULTADO DE OPERACIONES

Millones de pesos <sup>(1)</sup>

	Por el tercer trimestre de:						Para los primeros nueve meses de:					
	2020	% of Ing.	2019	% of Ing.	Δ% Reportado	Δ% Comparable <sup>(6)</sup>	2020	% of Ing.	2019	% of Ing.	Δ% Reportado	Δ% Comparable <sup>(6)</sup>
Transacciones (millones de transacciones)	1,776.3		2,091.4		-15.1%	-15.1%	5,121.3		6,192.6		-17.3%	-17.3%
Volumen (millones de cajas unidad)	309.3		306.4		0.9%	0.9%	885.5		910.9		-2.8%	-2.8%
Precio promedio por caja unidad	47.05		51.31		-8.3%		47.64		52.47		-9.2%	
Ventas netas.	18,459		19,151				53,345		58,638			
Otros ingresos de operación.	1,468		1,382				1,959		1,869			
Ingresos totales <sup>(2)</sup>	19,927	100.0%	20,533	100.0%	-3.0%	10.7%	55,304	100.0%	60,507	100.0%	-8.6%	2.8%
Costo de ventas	11,863	59.5%	12,254	59.7%			33,452	60.5%	35,369	58.5%		
Utilidad bruta	8,064	40.5%	8,279	40.3%	-2.6%	10.9%	21,852	39.5%	25,139	41.5%	-13.1%	-2.4%
Gastos de operación	5,356	26.9%	5,754	28.0%			16,274	29.4%	17,794	29.4%		
Otros gastos operativos, neto	(92)	-0.5%	(363)	-1.8%			(85)	-0.2%	60	0.1%		
Método de participación operativo (utilidad) pérdida en los resultados de asociadas <sup>(3)</sup>	17	0.1%	(30)	-0.1%			156	0.3%	(58)	-0.1%		
Utilidad de operación <sup>(4)</sup>	2,783	14.0%	2,918	14.2%	-4.6%	12.2%	5,506	10.0%	7,343	12.1%	-25.0%	-13.6%
Depreciación, amortización y otros cargos virtuales	1,116	5.6%	1,229	6.0%			3,596	6.5%	3,404	5.6%		
Flujo operativo <sup>(4)(5)</sup>	3,899	19.6%	4,147	20.2%	-6.0%	8.5%	9,102	16.5%	10,747	17.8%	-15.3%	-3.8%

<sup>(1)</sup> Excepto volumen y precio por caja unidad.

<sup>(2)</sup> Favor de consultar las páginas 14 y 15 para el desglose de ingresos.

<sup>(3)</sup> Incluye método de participación en Jugos del Valle, Leao Alimentos, Estrella Azul, entre otros

<sup>(4)</sup> La utilidad de operación y el flujo operativo son líneas presentadas como una métrica non-GAAP para conveniencia del lector.

<sup>(5)</sup> Flujo operativo = utilidad de operación + depreciación, amortización y otros cargos virtuales de operación

<sup>(6)</sup> Favor de consultar la página 9 para obtener nuestra definición de "comparable" y la descripción de los factores que afectan la comparabilidad en nuestro desempeño financiero y operativo.



COCA-COLA FEMSA  
ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA CONSOLIDADO  
Millones de pesos

Activos	Sep-20	Dec-19	% Var.	Pasivo y capital	Sep-20	Dec-19	% Var.
<b>Activos Corrientes</b>				<b>Pasivo Corriente</b>			
Efectivo, equivalentes de efectivo y valores negociables	58,057	20,491	183%	Deuda a corto plazo y documentos	14,282	11,485	24%
Total cuentas por cobrar	8,943	15,476	-42%	Proveedores	16,640	19,832	-16%
Inventarios	9,771	10,538	-7%	Vencimiento CP del pasivo por Arrendamiento a LP	556	483	
Otros activos circulantes	10,663	10,291	4%	Otros pasivos corto plazo	25,879	19,210	35%
Total activos circulantes	87,434	56,796	54%	Pasivo circulante	57,357	51,010	12%
<b>Activos no corrientes</b>				<b>Pasivos no corrientes</b>			
Propiedad, planta y equipo	110,883	109,170	2%	Préstamos bancarios y documentos por pagar	88,840	58,492	52%
Depreciación acumulada	(50,978)	(47,982)	6%	Obligaciones por Arrendamiento LP	726	900	
Total propiedad, planta y equipo, neto	59,905	61,188	-2%	Otros pasivos de largo plazo	12,797	17,752	-28%
Activos por Derechos de Uso	1,293	1,381	-6%	<b>Total pasivo</b>	159,720	77,144	107%
Inversión en acciones	7,841	9,751	-20%	<b>Capital</b>			
Activos intangibles	106,392	112,050	-5%	Participación no controladora	5,594	6,751	-17%
Otros activos no circulantes	21,238	16,673	27%	Total participación controladora	118,789	122,934	-3%
<b>Total activos</b>	<b>284,103</b>	<b>257,839</b>	<b>10%</b>	<b>Total capital</b>	124,383	129,685	-4%
				<b>Total Pasivo y Capital</b>	<b>284,103</b>	<b>257,839</b>	<b>10%</b>

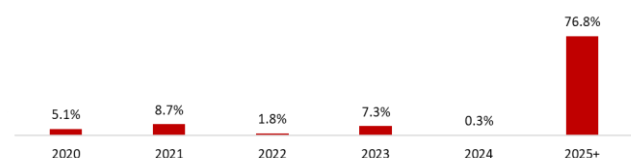
30 de septiembre de 2020

Mezcla de la deuda	% Deuda Total <sup>(1)</sup>	% Tasa de interés variable <sup>(1)(2)</sup>	Tasa promedio
<b>Moneda</b>			
Pesos mexicanos	57.1%	25.6%	6.9%
U.S. dólares	27.7%	0.0%	2.3%
Pesos colombianos	1.1%	45.5%	4.2%
Reales brasileños	11.4%	0.3%	9.1%
Pesos uruguayos	1.8%	0.0%	11.8%
Pesos argentinos	0.9%	0.0%	37.6%
<b>Deuda total</b>	<b>100%</b>	<b>7.5%</b>	<b>6.2%</b>

<sup>(1)</sup> Después del efecto de los swaps de monedas.

<sup>(2)</sup> Calculado sobre la ponderación de la mezcla de deuda remanente para cada año.

Perfil de vencimiento de deuda



Razones financieras	U12M 2020	Año 2019	Δ%
Deuda neta incluyendo efecto de coberturas <sup>(1)(3)</sup>	38,743	49,784	-22.2%
Deuda neta incluyendo efecto de coberturas / Flujo operativo <sup>(1)(3)</sup>	1.05	1.34	
Flujo operativo / Gasto financiero, neto <sup>(1)</sup>	4.94	6.55	
Capitalización <sup>(2)</sup>	48.4%	37.2%	

<sup>(1)</sup> Deuda neta = Deuda total - caja

<sup>(2)</sup> Deuda total / (deuda a largo plazo + capital social)

<sup>(3)</sup> Después del efecto de los swaps de monedas.



COCA-COLA FEMSA  
TRIMESTRAL - VOLUMEN, TRANSACCIONES E INGRESOS

Volumen	3T 2020					3T 2019					A/A
	Refrescos	Agua <sup>(1)</sup>	Garrafón <sup>(2)</sup>	Otros	Total	Refrescos	Agua <sup>(1)</sup>	Garrafón <sup>(2)</sup>	Otros	Total	Δ %
México	325.7	16.0	72.2	28.2	442.1	351.8	23.3	72.8	29.6	477.5	-7.4%
Centroamérica	50.7	1.8	0.1	4.0	56.5	50.1	2.9	0.1	5.1	58.2	-2.9%
México y Centroamérica	376.4	17.8	72.3	32.2	498.6	401.9	26.2	73.0	34.6	535.7	-6.9%
Colombia	50.8	3.3	3.7	3.0	60.9	53.4	6.6	5.0	3.9	68.9	-11.5%
Brasil <sup>(3)</sup>	184.4	9.6	2.1	11.9	208.0	170.3	11.2	1.8	11.9	195.2	6.5%
Argentina	25.2	1.7	1.4	2.3	30.7	26.7	3.2	0.9	2.2	33.0	-7.0%
Uruguay	8.7	0.8	-	0.1	9.6	8.5	0.7	-	0.1	9.3	3.4%
Sudamérica	269.2	15.5	7.3	17.3	309.3	258.9	21.7	7.8	18.0	306.4	0.9%
<b>TOTAL</b>	<b>645.6</b>	<b>33.3</b>	<b>79.6</b>	<b>49.5</b>	<b>807.9</b>	<b>660.8</b>	<b>47.9</b>	<b>80.7</b>	<b>52.7</b>	<b>842.1</b>	<b>-4.1%</b>

<sup>(1)</sup> Excluye presentaciones mayores a 5.0 litros; incluye agua saborizada.

<sup>(2)</sup> Garrafón: Agua embotellada no carbonatada en presentaciones de 5.0, 19.0 y 20.0 litros; incluye agua saborizada.

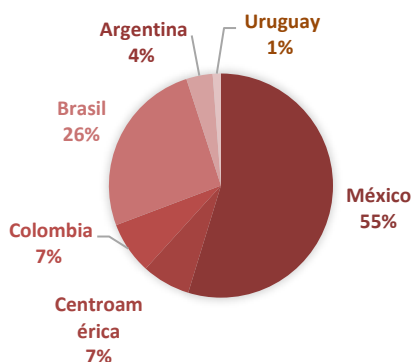
Transacciones	3T 2020				3T 2019				A/A
	Refrescos	Agua	Otros	Total	Refrescos	Agua	Otros	Total	Δ %
México	1,704.1	120.6	189.8	2,014.6	2,061.0	150.6	249.2	2,460.9	-18.1%
Centroamérica	343.1	14.1	37.1	394.3	404.1	22.7	58.7	485.4	-18.8%
México y Centroamérica	2,047.3	134.7	227.0	2,408.9	2,465.1	173.3	307.9	2,946.3	-18.2%
Colombia	295.7	39.0	26.1	360.7	385.7	87.2	43.4	516.3	-30.1%
Brasil <sup>(3)</sup>	1,051.3	80.0	114.7	1,246.1	1,114.1	100.6	126.6	1,341.2	-7.1%
Argentina	103.6	9.2	14.4	127.1	150.2	20.3	16.2	186.7	-31.9%
Uruguay	38.2	3.1	1.1	42.4	43.2	3.0	0.9	47.2	-10.2%
Sudamérica	1,488.7	131.3	156.3	1,776.3	1,693.2	211.1	187.1	2,091.4	-15.1%
<b>TOTAL</b>	<b>3,536.0</b>	<b>266.0</b>	<b>383.2</b>	<b>4,185.2</b>	<b>4,158.3</b>	<b>384.4</b>	<b>495.1</b>	<b>5,037.8</b>	<b>-16.9%</b>

Ingresos	3T 2020	3T 2019	Δ %
Expresado en millones de pesos mexicanos			
México	22,103	23,702	-6.7%
Centroamérica	4,704	4,464	5.4%
México y Centroamérica	26,807	28,166	-4.8%
Colombia	3,068	3,479	-11.8%
Brasil <sup>(4)</sup>	14,752	14,808	-0.4%
Argentina	1,354	1,484	-8.7%
Uruguay	753	762	-1.1%
Sudamérica	19,927	20,533	-3.0%
<b>TOTAL</b>	<b>46,734</b>	<b>48,699</b>	<b>-4.0%</b>

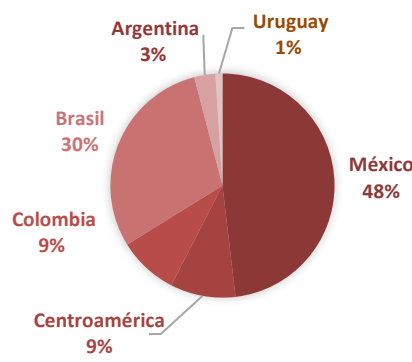
<sup>(3)</sup> Volumen y transacciones de Brasil no incluye cerveza.

<sup>(4)</sup> Brasil incluye ingresos de cerveza por Ps. 3,908.8 million para el segundo trimestre de 2020 y Ps. 3,428.3 millones para el mismo periodo del año anterior.

VOLUMEN (1)



TRANSACCIONES (2)



<sup>(1)</sup> Volumen es expresado en cajas unidad. Una "caja unidad" se refiere a 192 onzas de producto terminado (24 porciones de ocho onzas) y, cuando se aplica a fuentes de soda se refiere al volumen de jarabe, polvos y concentrado que se necesita para producir 192 onzas de producto terminado.

<sup>(2)</sup> Transacciones se refiere al número de unidades individuales (ej. una lata o una botella) vendidas, sin importar su tamaño o volumen o si son vendidas de forma individual o en paquete, excepto por fuentes de sodas, que representan múltiples transacciones con base en una medida estándar de 12 onzas de producto terminado.



COCA-COLA FEMSA  
ACUMULADO - VOLUMEN, TRANSACCIONES & INGRESOS

**Volumen**

	Acumulado 2020					Acumulado 2019					YoY
	Refrescos	Agua <sup>(1)</sup>	Garrafón <sup>(2)</sup>	Otros	Total	Refrescos	Agua <sup>(1)</sup>	Garrafón <sup>(2)</sup>	Otros	Total	Δ %
México	973.6	53.2	216.8	83.7	<b>1,327.3</b>	1,013.4	73.5	216.5	90.2	<b>1,393.6</b>	-4.8%
Centroamérica	150.5	6.2	0.4	12.4	<b>169.4</b>	149.7	9.1	0.5	15.6	<b>174.8</b>	-3.1%
México y Centroamérica	<b>1,124.0</b>	<b>59.3</b>	<b>217.2</b>	<b>96.1</b>	<b>1,496.7</b>	<b>1,163.1</b>	<b>82.6</b>	<b>216.9</b>	<b>105.8</b>	<b>1,568.4</b>	-4.6%
Colombia	147.5	11.7	12.4	9.0	<b>180.7</b>	147.7	18.7	14.4	10.7	<b>191.4</b>	-5.6%
Brasil <sup>(3)</sup>	516.3	30.8	6.8	33.6	<b>587.5</b>	513.4	35.7	5.7	36.0	<b>590.9</b>	-0.6%
Argentina	72.3	6.7	4.0	6.2	<b>89.2</b>	79.6	10.1	2.8	6.7	<b>99.3</b>	-10.2%
Uruguay	25.1	2.7	-	0.3	<b>28.2</b>	26.7	2.3	-	0.2	<b>29.3</b>	-3.7%
Sudamérica	761.2	52.0	23.2	49.1	<b>885.5</b>	767.3	66.9	23.0	53.7	<b>910.9</b>	-2.8%
<b>TOTAL</b>	<b>1,885.3</b>	<b>111.3</b>	<b>240.4</b>	<b>145.2</b>	<b>2,382.2</b>	<b>1,930.4</b>	<b>149.5</b>	<b>239.9</b>	<b>159.5</b>	<b>2,479.3</b>	<b>-3.9%</b>

(1) Excluye presentaciones mayores a 5.0 litros; incluye agua saborizada.

(2) Garrafón: Agua embotellada no carbonatada en presentaciones de 5.0, 19.0 y 20.0 litros; incluye agua saborizada.

**Transacciones**

	Acumulado 2020				YTD 2019				YoY
	Refrescos	Agua	Otros	Total	Refrescos	Agua	Otros	Total	Δ %
México	5,188.7	397.2	574.9	<b>6,160.8</b>	6,001.1	544.4	698.3	<b>7,243.8</b>	-15.0%
Centroamérica	1,022.1	48.5	120.5	<b>1,191.1</b>	1,201.3	70.4	179.8	<b>1,451.5</b>	-17.9%
México y Centroamérica	<b>6,210.8</b>	<b>445.6</b>	<b>695.4</b>	<b>7,351.8</b>	<b>7,202.4</b>	<b>614.8</b>	<b>878.1</b>	<b>8,695.3</b>	-15.5%
Colombia	880.4	143.7	80.2	<b>1,104.3</b>	1,071.9	249.8	116.9	<b>1,438.6</b>	-23.2%
Brasil <sup>(3)</sup>	2,916.4	255.1	322.4	<b>3,493.8</b>	3,342.8	317.0	374.1	<b>4,033.8</b>	-13.4%
Argentina	318.6	37.1	39.9	<b>395.6</b>	457.6	63.3	49.5	<b>570.4</b>	-30.6%
Uruguay	112.2	11.7	3.6	<b>127.6</b>	137.1	10.3	2.5	<b>149.8</b>	-14.9%
Sudamérica	4,227.6	447.6	446.1	<b>5,121.3</b>	5,009.4	640.3	542.9	<b>6,192.6</b>	-17.3%
<b>TOTAL</b>	<b>10,438.4</b>	<b>893.2</b>	<b>1,141.5</b>	<b>12,473.1</b>	<b>12,211.8</b>	<b>1,255.2</b>	<b>1,421.0</b>	<b>14,888.0</b>	<b>-16.2%</b>

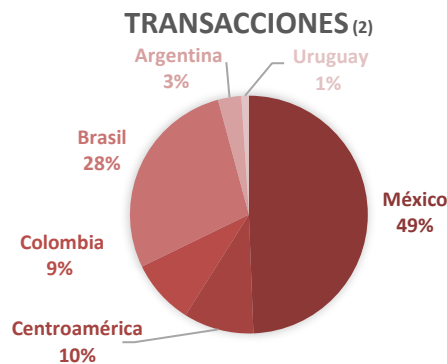
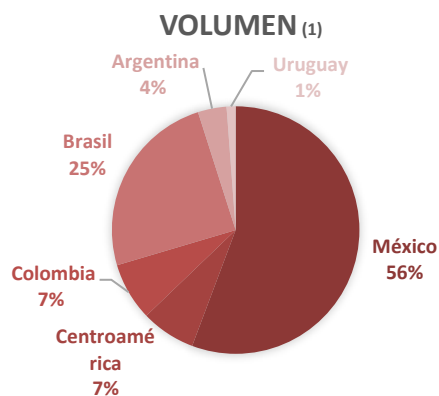
**Ingresos**

Expresado en millones de pesos mexicanos

	Acumulado 2020	Acumulado 2019	Δ %
México	65,673	68,750	-4.5%
Centroamérica	14,037	13,246	6.0%
México y Centroamérica	<b>79,711</b>	<b>81,996</b>	-2.8%
Colombia	8,847	9,888	-10.5%
Brasil <sup>(4)</sup>	40,126	43,586	-7.9%
Argentina	4,184	4,619	-9.4%
Uruguay	2,147	2,415	-11.1%
Sudamérica	55,304	60,507	-8.6%
<b>TOTAL</b>	<b>135,015</b>	<b>142,504</b>	<b>-5.3%</b>

(3) Volumen y transacciones de Brasil no incluye cerveza.

(4) Brasil incluye ingresos de cerveza por Ps. 11,162.9 million para el segundo trimestre de 2020 y Ps. 10,848.2 millones para el mismo periodo del año anterior.



(1) Volumen es expresado en cajas unidad. Una "caja unidad" se refiere a 192 onzas de producto terminado (24 porciones de ocho onzas) y, cuando se aplica a fuentes de soda se refiere al volumen de jarabe, polvos y concentrado que se necesita para producir 192 onzas de producto terminado.

(2) Transacciones se refiere al número de unidades individuales (ej. una lata o una botella) vendidas, sin importar su tamaño o volumen o si son vendidas de forma individual o en paquete, excepto por fuentes de sodas, que representan múltiples transacciones con base en una medida estándar de 12 onzas de producto terminado.



**COCA-COLA FEMSA**  
**INFORMACIÓN MACROECONÓMICA**

**Inflación <sup>(1)</sup>**

	U12M	3T20	Acumulado
México	4.37%	1.61%	2.12%
Colombia	1.86%	-0.65%	1.19%
Brasil	2.56%	0.85%	0.93%
Argentina	41.99%	8.28%	24.78%
Costa Rica	0.03%	0.33%	0.01%
Panamá	-2.14%	-2.09%	-2.13%
Guatemala	4.45%	0.77%	2.37%
Nicaragua	3.67%	-0.16%	1.59%
Uruguay	9.30%	1.18%	8.46%

<sup>(1)</sup> Fuente: inflación estimada por la compañía basada en información histórica publicada por los Bancos Centrales de cada país.

**Tipo de cambio promedio de cada periodo <sup>(2)</sup>**

	Tipo de cambio trimestral (moneda local por USD)			Tipo de cambio acumulado (moneda local por USD)		
	3T20	3T19	Δ %	YTD 20	YTD 19	Δ %
México	22.11	19.42	13.8%	21.77	19.25	13.1%
Colombia	3,733.60	3,339.68	11.8%	3,706.18	3,237.95	14.5%
Brasil	5.38	3.97	35.4%	5.08	3.89	30.6%
Argentina	73.33	50.53	45.1%	67.50	44.53	51.6%
Costa Rica	594.32	577.77	2.9%	581.37	594.57	-2.2%
Panamá	1.00	1.00	0.0%	1.00	1.00	0.0%
Guatemala	7.72	7.68	0.5%	7.70	7.69	0.1%
Nicaragua	34.47	33.33	3.4%	34.22	32.93	3.9%
Uruguay	42.74	35.82	19.3%	41.82	34.50	21.2%

**Tipo de cambio de cierre de periodo**

	Tipo de cambio de cierre (moneda local por USD)			Tipo de cambio de cierre (moneda local por USD)		
	Sep-20	Sep-19	Δ %	Jun-20	Jun-19	Δ %
México	22.46	19.64	14.4%	22.97	19.17	19.8%
Colombia	3,878.94	3,462.01	12.0%	3,758.91	3,205.67	17.3%
Brasil	5.64	4.16	35.5%	5.48	3.83	42.9%
Argentina	76.18	57.59	32.3%	70.46	42.46	65.9%
Costa Rica	606.68	583.88	3.9%	583.49	583.64	0.0%
Panamá	1.00	1.00	0.0%	1.00	1.00	0.0%
Guatemala	7.79	7.74	0.7%	7.70	7.71	-0.1%
Nicaragua	34.60	33.53	3.2%	34.34	33.12	3.7%
Uruguay	42.58	36.94	15.3%	42.21	35.18	20.0%

<sup>(2)</sup> Tipo de cambio promedio para cada periodo calculado con el promedio de cada mes.

